

Clari✓oo

IL TORNADO CHE
RIVOLUZIONA IL TUO
BUSINESS



Come utilizzare al meglio il file Excel

Abbiamo preparato per te uno strumento pratico e intuitivo che ti permette di monitorare in modo semplice e organizzato l’andamento del tuo business: vendite, abbonamenti, fonti dei lead, costi e ritorno sull’investimento.

Questa guida ti aiuta a capire cosa contiene il file e come utilizzarlo correttamente, così da ottenere dati immediatamente utili per prendere decisioni strategiche.

Foglio Database

È la sezione principale del file: qui inserirai tutte le informazioni che alimentano automaticamente le dashboard.

Cosa compilare:

- Data richiesta
- Fonte del lead
- Nome, Cognome, Telefono, Email
- Data vendita Front End + importo
- Data vendita Back End + importo
- Tipo di abbonamento
- Scadenza abbonamento
- Stato cliente (Attivo / Inattivo)
- Note aggiuntive

➡ È l’unico foglio che devi aggiornare costantemente.
Tutti i risultati e le dashboard si basano sui dati inseriti qui.

Foglio Dashboard Vendita

Questa dashboard ti mostra l’andamento delle tue vendite in modo chiaro e immediato.

Cosa visualizzi:

- Numero di vendite
- Fatturato generato
- Conversion rate

Personalizzazione:

Puoi modificare il campo “Anno” per analizzare periodi specifici.

➡ Non modificare le formule: tutto si aggiorna automaticamente in base ai dati del foglio “Database”.

Anno	2025						
Periodo	Totale lead	Totale clienti Front End	Conversion rate Front End (%)	Fatturato totale Front End	Fatturato medio cliente Front End	Totale clienti Back End	Conversion rate Front End/Back End (%)
Gennaio	0	0	0,00%	0,00 €	0,00 €	0	0,00%
Febbraio	0	0	0,00%	0,00 €	0,00 €	0	0,00%
Marzo	0	0	0,00%	0,00 €	0,00 €	0	0,00%
Aprile	0	0	0,00%	0,00 €	0,00 €	0	0,00%
Maggio	0	0	0,00%	0,00 €	0,00 €	0	0,00%
Giugno	0	0	0,00%	0,00 €	0,00 €	0	0,00%
Luglio	0	0	0,00%	0,00 €	0,00 €	0	0,00%
Agosto	0	0	0,00%	0,00 €	0,00 €	0	0,00%
Settembre	0	0	0,00%	0,00 €	0,00 €	0	0,00%
Ottobre	18	18	100,00%	513,00 €	28,50 €	0	0,00%
Novembre	0	0	0,00%	0,00 €	0,00 €	18	0,00%
Dicembre	0	0	0,00%	0,00 €	0,00 €	1	0,00%
1° Trimestre	0	0	0,00%	0,00 €	0,00 €	0	0,00%
2° Trimestre	0	0	0,00%	0,00 €	0,00 €	0	0,00%
3° Trimestre	0	0	0,00%	0,00 €	0,00 €	0	0,00%
4° Trimestre	18	18	100,00%	513,00 €	28,50 €	18	100,00%
1° Semestre	0	0	0,00%	0,00 €	0,00 €	0	0,00%
2° Semestre	18	18	100,00%	513,00 €	28,50 €	18	100,00%
Annuale	15	18	120,00%	513,00 €	28,50 €	18	100,00%

Foglio Dashboard Leadsources

Questa sezione analizza la qualità e la redditività delle tue fonti di lead (Meta, Google, sito, referral, ecc.).

Cosa puoi monitorare:

- Numero di lead per fonte
- Vendite generate da ciascun canale
- Conversion rate
- Entrate per fonte
- CAC (Costo di Acquisizione Cliente)
- ROI (Ritorno sull'Investimento)

🔍 Importante per i calcoli corretti:

Nel foglio Dashboard Leadsources è fondamentale inserire i costi di marketing + costi di vendita, così da ottenere valori reali e accurati di:

- CAC per ogni fonte
- ROI per ogni fonte

➡ Senza questi dati, CAC e ROI non possono essere calcolati in modo corretto.

Personalizzazione:

Puoi modificare i campi “Anno” e “Mese” per analizzare con precisione periodi specifici.

Anno	2025										
Mese	11										
Leadsources	Costi MKT + vendita	Lead	Totale clienti Front End	Vendite FE (€)	Totale clienti Back End	Vendite BE (€)	Totale clienti	Totale vendite (€)	Conversion rate totale (%)	CAC (costo acquisizione cliente)	ROI %
Meta		0	0	0,00 €	17	1.836,00 €	17	1.836,00 €	0,00%	0,00 €	0,00%
Google		0	0	0,00 €	0	0,00 €	0	0,00 €	0,00%	0,00 €	0,00%
Tiktok		0	0	0,00 €	0	0,00 €	0	0,00 €	0,00%	0,00 €	0,00%
Organico		0	0	0,00 €	0	0,00 €	0	0,00 €	0,00%	0,00 €	0,00%
Sito web		0	0	0,00 €	0	0,00 €	0	0,00 €	0,00%	0,00 €	0,00%
Referral		0	0	0,00 €	0	0,00 €	0	0,00 €	0,00%	0,00 €	0,00%

Foglio Parametri

Queste tabelle gestiscono i menu a tendina del file e includono:

- Fonti lead
- Tipologie di abbonamento
- Mesi di durata
- Stati cliente

Non devi modificarlo a meno che tu non voglia aggiungere nuove voci.

Leadsources	Abbonamento	Mesi	Stato cliente
Meta		1	Attivo
Google	Mensile	2	Inattivo
Sito web	Trimestrale	3	
Organico	Quadrimestrale	4	
Referral	Semestrale	5	
Tiktok	Annuale	6	
		7	
		8	
		9	
		10	
		11	
		12	

✓ Consigli per l'utilizzo corretto

- Compila sempre e solo il foglio Database
- Non modificare le formule presenti nelle dashboard
- Mantieni aggiornati i dati per avere statistiche sempre precise
- Usa le note per tracciare informazioni utili sui clienti

Contattaci!



www.clarivoo.it
info@clarivoo.it
+39 379.332.36.71